

最短最速で店舗年商8,000万円を達成したい経営者必見!

あなたのサロンは順調に売上を上げていますか?

現在のエステ業界は昔のように広告を出せば集客ができて、見込みの高いお客様が来てくれる時代では無くなりました。

一方で順調に売上を上げ、出店を続け企業成長をするサロンもあります。この違いはエステサロンの成功パターンを知っているかどうかなのです。これからのエステサロンの成功パターンを知らなければ順調な経営は難しいでしょう。

今回開催します1日限定の特別セミナーでは、最短・最速で年商8000万円を達成する店舗を作る為に必要なすべてをお伝えするセミナーです。特別ゲストの株式会社ヴィーナスの遠藤氏からの成功体験はもちろん、全国50社以上のクライアント様から導き出したエステサロンの成功事例を大量に交え、最短・最速で成功する方法をお伝えします。普通の個人エステサロン様でもやり方次第で地域一番店になることは可能なのです。是非皆様のサロンの業績が向上する経営のヒントをお伝えできればと思っております。皆様とお会いできることを楽しみにしております。

株式会社船井総合研究所
 痩身エステチーム
 チームリーダー/シニア経営コンサルタント

楠本 文哉

講座	講座内容
第1講座 13:00~13:40	<p>2019年のエステ業界の時流とこれから生き残るエステサロンに必要なこと</p> <p>セミナー内容抜粋① 2019年度成功するエステサロンが取り組むべき痩身市場</p> <p>セミナー内容抜粋② 単店舗8,000万円を実現するための痩身エステ専門店のビジネスモデルとは</p> <p>セミナー内容抜粋③ 2019年度成功するエステサロンが実施する集客方法の答えとは</p> <p>株式会社船井総合研究所 痩身エステチーム チームリーダー/シニア経営コンサルタント 楠本 文哉</p>
特別ゲスト講演 第2講座 14:00~14:50	<p>サロン・ド・ヴィーナスが単店舗8,000万円を達成した理由</p> <p>セミナー内容抜粋① 2019年度成功するエステサロンが取り組むべき痩身市場</p> <p>セミナー内容抜粋② 単店舗8,000万円を実現するための痩身エステ専門店のビジネスモデルとは</p> <p>株式会社ヴィーナスハーツ 代表取締役 遠藤 友子氏</p>
第3講座 15:00~16:00	<p>サロン・ド・ヴィーナスが成功した理由を徹底公開 痩身エステ専門店で成功するために必要なこと</p> <p>セミナー内容抜粋① 1スタッフ生産性160万円を超えるサロンの教育システムとは</p> <p>セミナー内容抜粋② 月間50名を超える新規集客を実現するための方法とは</p> <p>株式会社船井総合研究所 痩身エステチーム 植山 望月</p>
第4講座 16:10~16:30	<p>本日のまとめ:明日から成功するエステサロンに変革するために</p> <p>株式会社船井総合研究所 痩身エステチーム チームリーダー/シニア経営コンサルタント 楠本 文哉</p>

講師紹介



株式会社船井総合研究所 痩身エステチーム チームリーダー/シニア経営コンサルタント 楠本 文哉

船井総合研究所の中で最もエステ業界に精通し、船井総研の中でエステ業界のクライアントを最も多く持つエステ専門のコンサルタントである。得意とするテーマは、「WEBを活用した集客の最大化」「エステ事業への新規参入支援」である。現在は、年商2,000万円の企業から年商30億の企業まで、年間250回を超える個別コンサルティングを全国で行っている。



株式会社船井総合研究所 痩身エステチーム 植山 望月

痩身エステの現場知識は船井総研一。その知識を生かし、東北から九州まで全国のエステサロンのコンサルティングを行う。特に専門とする分野は成約率アップ。数々の繁盛店への調査を通して培ったノウハウを元にマニュアル等のツールを作成、教育体制を整えることで業績向上のお手伝いをする「成約率アップコンサルタント」として定評がある。



Funai Soken

「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の即時業績アップ支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。

船井総研オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp/>



毎年50名様限定

2019年
5月27日(月)
in 東京

エステティシャンを簡単に育成したい経営者様へ

2019年度
1番の成功事例セミナー



痩身エステ専門店

なぜ「サロン・ド・ヴィーナス」は

単店年商 **8,000** 万円を

1スタッフ月間
売上平均160万超

達成することが
できたのか?



1日限りの特別セミナーがついに開催

「新規集客」「人材教育」「人材採用」の課題・・・
 どんなサロンでも単店年商8,000万円を超えるために
 必要なすべてがわかる成功事例セミナー

サロン・ド・ヴィーナスとは?

サロン・ド・ヴィーナスは路面店4店舗・別ブランド「H×H」1店舗、スポーツジム併設店舗6店舗を展開し、年商7億円を超えるエステ業界でも言わずと知れたエステ企業。1スタッフ売上160万円を超えており、技術力はエステティックグランプリ全国2位でも受賞する実力派サロン。

詳しくは裏面へ



株式会社ヴィーナスハーツ
 代表取締役 遠藤 友子氏

東京 2019年5月27日(月) 13:00~16:30 株式会社 船井総合研究所 東京本社

主催 Funai Soken 明日のグレートカンパニーを創る 痩身エステ専門セミナー2019 お問い合わせNo. S044714
 株式会社 船井総合研究所 TEL.0120-964-000 平日9:30~17:30 FAX.0120-964-111 24時間対応
 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 担当:天野 5月7日 9:30以降にご連絡いただけますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 044714

なぜ

2019年1番の船井総研主催エステセミナー “サロン・ド・ヴィーナス”は単店年商8,000万円を達成したのか？

サロン・ド・ヴィーナスが単店年商8,000万円を実現した成功ポイント

成功ポイント①

顧客満足度



エステティックグランプリ全国大会2位の
実力派サロン。スタッフ教育・マネジメント
の秘訣も大公開

成功ポイント②

少人数・高回転 メニュー



1スタッフ生産性150万円超え。
少人数のスタッフでも売上を出し続ける
仕組みの秘訣

成功ポイント③

結果の高い 痩身メニュー



痩身メニューだけでもリピート率70%超え。
痩身メニューを使用した結果の
メニュー組みも公開

普段は絶対聞けない サロン・ド・ヴィーナスの成功理由を限定大公開

成功ポイント④

導入痩身機器の 選定



痩身機器メーカー直営サロン。
成長する痩身市場では、勝ち抜く痩身機器
の選定が成功の秘訣

成功ポイント⑤

痩身メニューの 一番集客



痩身メニューで集客特化。
2ヶ月で新規集客数が1桁台から数十名
以上来店するサロンへ変化

成功ポイント⑥

痩身契約率UPの マニュアル化



契約率50%に向けたカウンセリングの仕
組み化。最新サロンが取り組む動画カウ
セリング教育とは！



船井総研からの2019年 成功するサロンのポイント解説

エステサロンの2大課題

①新規集客

セミナー限定効果事例



●3ヶ月で新規集客200%UPのこれからの
エステサロンで求められるマルチチャネル戦略



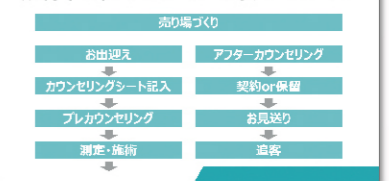
●1スタッフ売上100万円以上実現。
停滞エステ市場の中でも、成長市場「痩身市場」で
勝ち抜くためのメニュー構築

②契約率

セミナー限定効果事例

●短期間で成約率を倍増させるトークマニュアル・
カウンセリング教育体制の34の秘訣

成約率を高めるために必要なことは



●契約率UPの最前線ノウハウ！
再現率の高い動画マニュアルの活用方法事例大公開

サロン・ド・ヴィーナスも実際に使用中 業績UPツールもご用意しています

当日ご来場特典

当日ご来場特典



カウンセリング
マニュアル



スタッフ教育
マニュアル



クロージング回答集



WEB集客マニュアル